



平成 24 年 1 月 27 日

各 位

会社名 株式会社セキド
代表者名 代表取締役社長
関戸薫子
(コード番号 9878 東証第 2 部)
問い合わせ先 経営企画室長
清水暢之
TEL : 03-6279-0565

戦略的な業務提携についてのお知らせ

当社はこの度、株式会社ストリーム（東証マザーズ上場、本社：東京都港区、代表取締役社長：劉海濤 以下「ストリーム」）と業務的な相互補完体制の構築を目指し、戦略的な業務提携を行うことで基本的に合意し、本日、業務提携契約書に調印しましたので、以下のとおり、お知らせします。

記

1、業務提携の理由

日本全国に 23 店舗のブランド品セレクトショップを小売展開するセキドと、国内家電ネット通販最大手で先進的物流システムを誇るストリームが、EC システムと物流の分野で、今後、戦略的かつ効率的な協業を深めることにより、両社の売上増大と利益体質の強化を図ります。

2、業務提携の主な合意内容

(1) ECサイトの共同運営

セキドとストリームは、セキドのファッションブランド商品のECサイトを共同運営します。

→ セキドは、ストリームのECシステムを導入し、物流を含む効率的な共同運営により、セキドEC部門の売上増大と、利益体質の強化を図ります。

(2) ファッションブランド商品の卸販売の拡充

セキドは、ストリームの運営する通販サイトに対するファッションブランド商品の卸販売を拡充します。また、セキドは、ファッションブランド商品に関するマーチャンダイジングをストリームに提供します。

→ 有名ネット通販サイトである「ECカレント」「e-BEST」「特価コム」（会員数400万人）にて、ブランド品を積極販売します。ストリームは家電製品以外の商品の売上拡大と、さらなる女性顧客の獲得を目指します。

(3) 物流センターの統合について

セキドは、ファッションブランド商品の物流センターをストリームの物流センターに統合します。

→ ストリームの先進物流ノウハウの活用と、セキドの丁寧な顧客対応をミックスし、物流コストを大幅削減します。

3、日程

- (1) 取締役会 … 平成 24 年 1 月 27 日
- (2) 業務提携契約締結 … 平成 24 年 1 月 27 日
- (3) 業務開始日 … 平成 24 年 2 月 1 日

4、今後の見通し

今回の提携による業績への影響につきましては、現段階では不明ですが、今後、業務提携の進捗度に応じて、適時適切に開示してまいります。

以 上